



ALERTAN POR UNA FUERTE PRESENCIA DE MEDIDORA

LA ISOCA ENTRÓ EN LA SOJA

La campaña viene siendo óptima desde el punto de vista climático en la zona núcleo, pero aparecieron algunas plagas y enfermedades de fin de ciclo que pueden afectar los rindes.

La soja parece estar encaminada a lograr una cosecha de 55 millones de toneladas.

Los buenos rindes en el cultivo vienen de la mano de una completa protección contra las adversidades a las que se enfrenta un cultivo, dentro de las cuales los insectos y el complejo de enfermedades foliares son una parte importante.

Infocampo dialogó con Santiago Barberis, titular de Lares SRL y la Aappce (Asociación Argentina de Protección Profesional de Cultivos Extensivos), quien aseguró que "en el norte de Buenos Aires y sur de Santa Fe se ven lotes en muy buen estado en general, sobre todo en soja de primera, pero están empezando a aparecer algunas enfermedades como septoria, que son famosas en fin de ciclo".

La soja de primera se encuentra mayormente en estadio de R4, y por este motivo, Barberis resaltó que "los productores están haciendo bastantes aplicaciones, ya que la mayoría de los lotes pueden apuntar al potencial de rendimiento, se ven plantas que tienen entre 16 y 18 nudos, lo cual es un síntoma de una gran campaña, también en términos de rendimiento". Las plagas aparecieron con fuerza, y en este caso son las isocas, y particularmente la medidora, la que ha dicho presente está campaña.

Por este motivo, Barberis señaló que "es una plaga que se está observando en varios lotes y para saber si las plagas aumentan en un lote se recomienda realizar un correcto seguimiento, con el muestreo adecuado en tiempo y forma; así como para establecer cuándo realizar el control químico conviene considerar cuando la plaga supere un umbral de daño, que es la cantidad de plaga necesaria para hacer un daño similar al costo



Los rindes que se esperan son óptimos en la zona núcleo



Santiago Barberis

de controlarla".

Y continuó: "Para no quedar igualado se utiliza el umbral de acción que es levemente más bajo que el umbral de daño. Durante años el productor ha utilizado los umbrales para las distintas plagas según indicación de distintas instituciones públicas. Dichos umbrales se han adaptado pero, por ejemplo, para insectos son específicos para control con insecticidas de volteo".

La soja de segunda también está comenzando y teniendo más problemas de enfermedades.

"En el inicio de la soja de segunda hubo una presencia de bolillera muy fuerte y ahora hay un monitoreo y alerta constante por la isoca medidora; igualmente tanto para la soja de primera, como de segunda, se esperan los rindes máximos en los lotes". Además, el técnico resaltó que "hay muchos productores que están realizando aplicaciones para isoca y además en combinación para atacar también a chinches".

Nicolás Iannone, técnico del Inta Pergamino, también avisó sobre la alerta para el control de la isoca medidora y su control.

El técnico destaca que la elección del insecticida también es una decisión

clave para poder atacar a la plaga. "Una simple pero importante cuestión es la elección del insecticida a usar para la implementación de tácticas de control de una plaga. Lo más aconsejado sería la selección de aquellas alternativas que protejan la fauna útil o benéfica, y que tienen un riesgo mínimo sobre el ambiente y sobre la salud del ser humano, directa o indirectamente. Sí, privilegiar alternativas que tengan mínimo riesgo sobre el hombre y el ambiente", señaló.

Por caso, Iannone explicó que "además, protegen la fauna benéfica, y de esta manera son compatibles con el control biológico natural, y fundamentalmente porque así se permitirá que tal control biológico -el más saludable y gratuito de las alternativas de control- se pueda desarrollar dentro del ecosistema del cultivo sojero".

En este sentido, el técnico del Inta añadió que "son insecticidas de baja toxicidad, y por ende más seguros; correspondientes al menos a banda de color azul, y fundamentalmente aquellos que son de banda verde". Otro aspecto que destacó el especialista en plagas es que "las empresas proveedoras de insecticidas, en general, están respondiendo adecuadamente hacia la necesidad de lograr una producción más saludable y sostenible. Es decir, que dichas alternativas de control han comenzado a estar más disponibles para los productores agropecuarios, quienes gradualmente las van adoptando a fin de reemplazar las viejas moléculas insecticidas que implican mayores riesgos productivos y ambientales".

Por último, el técnico del Inta remarcó que "también será necesario que pongamos el esfuerzo necesario en mejorar la llegada de los insecticidas al blanco, en lugar de colocar la mayoría de las gotas de aplicación en la parte superior del cultivo (techo); se debiera ubicar mayor cantidad de gotas en su interior, tratando de lograr una mejor distribución dentro de la biomasa vegetal (canopia)".

BREVES

EL 12 DE FEBRERO

Jornada sobre frutos secos en el Cpia

El próximo jueves 12 de febrero se realizará una jornada sobre "Potencial productivo de frutos secos en la Patagonia: nueces, almendras y avellanas" que tendrá lugar el jueves 12 de febrero, 16 horas, en la sede del Cpia (Tte. Gral. Juan D. Perón 725 2º piso). La misma estará a cargo del Ing. Agr. Luis Alberto Iannamico, Coordinador del SubPrograma Nacional Frutos Secos - Inta. En los últimos años se incrementó el interés por los frutos secos, así como la superficie plantada debido a una excelente rentabilidad. El aumento de los precios y la



demanda en el mercado es traccionado por un mayor consumo basado en la difusión de sus propiedades nutracéuticas. La principal especie cultivada es el nogal, destinada mayormente al mercado regional. El 90% de la producción de avellanas se centra en el Valle Inferior del río Negro y produce frutos para la industria y exportación. La producción de almendras es menor.

**Importante Grupo
Empresario Agroindustrial,
selecciona**

GERENTE DE VENTAS AGRO

Requerimos incorporar un profesional con acreditada experiencia en el desarrollo comercial de una región, para lo cual contará con una importante estructura de vendedores altamente calificados.

Tendrá responsabilidad sobre la definición de objetivos y la implementación de los planes de acción comerciales para su logro, administrando los recursos a cargo y contando con el apoyo de todas las áreas que componen el Grupo Empresarial; quien ha realizado importantes inversiones, las cuales constituyen un gran avance industrial en materia de agroinsumos.

Preferentemente, la búsqueda se orienta a un Ingeniero Agrónomo o con formación equivalente, que cuente con experiencia en posiciones similares.

El liderazgo de equipos de ventas, una definida orientación a resultados, habilidades de comunicación y vocación formadora completan el perfil.

Las condiciones de contratación previstas resultan muy atractivas; importante remuneración y otros beneficios, junto con reales posibilidades de crecimiento y desarrollo profesional.

**Los interesados deberán enviar CV actualizado,
indicando remuneración pretendida a:
empleos.agro2015@gmail.com**